



东方人

东方集团
ORIENT GROUP

东方精神
刚韧 无畏 探求 超越
东方目标
东方世界 世界东方

用科学家的智慧
用探险家的胆魄
用政治家的胸怀
塑造新时代东方人

2012年度
第10期
总第347期

2012年6月15日

巴基斯坦总统扎尔达里在北京会见集团主席张宏伟

□本报通讯员 高广彬 报道

6月6日，应邀来华出席上海合作组织会议的巴基斯坦总统阿西夫·阿里·扎尔达里在北京会见了东方集团、联合能源集团董事局主席张宏伟。陪同出席会见的还有巴基斯坦石油能源部部长、总理特别助理、投资委员会主席、总统发言人、总统秘书长、私营企业电力投资委员会主席以及巴基斯坦驻华大使马苏德·汗先生。会谈在亲切愉快的气氛中进行。

张宏伟首先对上月访问巴基斯坦期间受到总统先生的热情接见表示感谢，并对总统先生给予东方集团、联合能源集团在巴投资项目的高度重视和殷切关心表示感谢。在总统先生的直接关注和支持下，联合能源巴基斯坦项目的生产与经营取得了显著成效，随着原有区块和新勘探区块勘探工作的深入开展，在未来三到五年内，可达到1000万吨的油气产能。此外，联合能源还积极参与巴基斯坦风能、原油冶炼等能源项目，深化能源产业合作，延伸能源产业链，为巴基斯坦经济、社会发展尽绵薄之力。目前在巴500MW风能项目，一期已经获得政府审批，并且得到了土地使用权批准；二期项目也在上月初获得政府



巴基斯坦总统扎尔达里与集团主席张宏伟亲切会谈

审批通过。

扎尔达里总统非常感谢张宏伟先生带领东方集团、联合能源集团在巴投资建设能源项目并为巴基斯坦经济、社会发展做出的巨大贡献。并表示，联合能源在巴基斯坦所投资的能源项目是目前中资民营企业在巴规模最大的投资项目，该项目也必将成为中巴两国经贸合作的经典范例。总统先生真诚希望东方集

团、联合能源集团能够参与巴基斯坦更多的能源项目，包括煤炭资源开发、太阳能开发以及石油管线建设等。

最后，总统先生表示将立即着手敦促有关部门，针对联合能源在巴投资项目中所关心的政策问题给予高度重视并尽快予以解决，为继续开展新项目投资铺平道路。

评论

日前，巴基斯坦总统扎尔达里在北京会见联合能源集团主席张宏伟时表示，将一如既往地全力支持和鼓励联合能源集团巴基斯坦项目的顺利开展和实施。联合能源集团也于近期分别召开2011年度股东大会和跨越式发展战略规划方案对接会。公布了联合能源集团的经营业绩，并就未来发展确定方向、目标以及具体策略和步骤。

2011年9月联合能源正式接管巴基斯坦项目以来，油气产量稳步提升。未来，公司还将不断增加投资，用于油气田勘探、开发和产能提升，争取在三至五年内，达到年产1000万吨规模，成为巴基斯坦最大的油气资源储备和供货商之一。该项目的成功运作，展示了中国民企在走出去战略中所具有的经营优势、机制优势和成本优势。民企的经营管理机制灵活，决策快，市场反应快，更容易抓住新机遇，把握市场，从而取得成功。

联合能源巴基斯坦项目是目前中国民企在巴基斯坦最大的投资项目，作为油气资源勘探开发运营商，联合能源集团目前在国际能源领域的发展主要是通过收购已进入或即将进入生产期的油气田资产，快速获得石油天然气产量和利润的增长。我们期待着联合能源在巴基斯坦的石油天然气和新能源项目实现新的发展，取得新的增长。

(罗伟)

联合能源集团召开2011年股东大会

□本报通讯员 容华 报道

5月29日，香港联合能源集团2011年股东大会在港岛香格里拉大酒店召开，集团主席张宏伟专程赴香港出席股东大会，联合能源集团管理层也参加周年股东大会。

股东大会后，张宏伟主席出席了联合能源集团2011年股东大会媒体新闻发布会，并答记者问。在新闻发布会上，张宏伟主席介绍了联合能源的新业绩。2011年9月联合能源集团接管BP巴基斯坦项目以来，生产与经营取得了显著的成效，产量稳步提升，从接手时日产油气2万桶提升至现在的2万7千桶，是除三大国有油企以外，平均日产量最大的香港上市上游石油天然气公司。今年集团新增加投资额2亿美元将用于油气田勘探、开发和产能提升，争取在未来三至五年内，达到年产1000万吨的油气产能，成为巴基斯坦最大的油气资源储备和供货商之一。



联合能源集团2011年股东大会现场

在今年5月中巴能源工作组第二次会议期间，联合能源巴基斯坦公司与中国国家开发银行及巴基斯坦—中国投资有限公司签署三方合作谅解备忘录，共同发展500兆瓦风能项目。项目首期预计可供电150兆瓦，第二期350兆瓦的风能项目亦已获巴基斯坦政府审批。项目已

经获得巴基斯坦政府的承诺，回报率不低于17%。

当天，张主席还接受了《香港信报》、《南华早报》的专访。联合能源在产能及投资方面取得的丰硕业绩、坐拥的优异资源，在香港金融及能源产业都产生巨大影响。

联合能源集团召开跨越式发展战略规划方案对接会

□本报通讯员 何诗穹 报道

2012年6月7日，联合能源集团在北京召开跨越式发展战略规划方案对接会，集团主席张宏伟出席会议并发表重要指示。联合能源集团专家组组长胡文瑞、专家组成员、UEG北京、UEG香港及UEPL相关30余人参加会议。

会上，UEPL团队全面分析了巴基斯坦目前国内原油、成品油进口及石油天然气产量情况，对多个具体项目方案进行了分析对比。与会方案立足于巴基斯坦境内的石油天然气、新能源项目，并将视野扩展至整个中东地区的能源项目。UEG北京团队汇报了1000万吨战略规划方案和下游炼油项目战略规划思路。



张宏伟主席强调，制定规划的目的是统一发展方向，确定发展目标。要明确作为油气资源勘探开发运营商的集团定位，在巴基斯坦境内现有勘探开发区块基础上，尽可能增加产量、储量、效益，同时扩大区块面积和数量。重点项目、油品贸易、炼厂项目要组建专门团队推进工作，立足巴基

斯坦，辐射整个中东地区，兼顾中国国内消费市场。联合能源总部统筹协调，各项目团队具体实施，将千万吨计划与五年计划结合起来，在五年内实现千万吨战略目标。

会议在全集团内进一步统一了指导思想，明晰了工作思路，促进了中巴两国团队间相互学习、借鉴和提升，加强了两国团队间交流、沟通和融合，对于落实联合能源集团今后工作具有积极的推动意义和指导意义。与会人员表示将继续深入贯彻落实张宏伟主席重要指示内容和会议精神，各负其责、各尽其能，有目标、有措施、有节点、有保障，扎实稳健地开展下一时期的工作，为全面完成集团短期及中长期目标努力奋斗。

团结协作共拼搏 井位目标结硕果 ——联合能源集团2012年新井井位论证会议纪实

准确合理的选择探井和开发井井位，提高钻井成功率，一直是石油天然气勘探开发中的一项重要工作，它的工作质量始终和项目的效益密切相关。为实现我公司巴基斯坦油气项目今年油气产量和储量大幅度提高的目标，为公司跨越式发展创造条件，勘探与生产部决定在今年上半年召开一次新井井位目标论证会。经过二个多月的积极准备，我公司成立以来规模最大的井位目标论证会终于在6月5日至8日在北京办事处胜利召开。参加这次会议的有联合能源集团巴基斯坦管理团队(UEGL)、联合能源集团北京管理团队(UEG-BEIJING)的领导、专家和工程技术人员，还有与我公司密切合作并承担巴基斯坦油气项目资源评价及勘探开发方案和部署研究的东方地球物理勘探公司(BGP)和中科联华石油科学研究院(CUAPS)的领导和主要研究人员一共50多人。

会议由勘探与生产部专家组副组长孟慕尧和勘探与生产部总监何术坤主持，在他们阐述了这次会议的重要意义和会议要达到的主要目标之后，四家单位的代表相继发言，把他们精心准备的探井、开发井资料向与会代表作了详细的汇报。由于准备工作充

分，又是大家共同关心的话题，因此会议气氛十分活跃，台上台下互相插话、热烈讨论。一些数据和资料得到各家代表的补充变得更加充实和准确，一些问题存在不同看法在会上也引起争议，但是，不论最终是否能够达成统一意见，通过讨论对这些问题的认识和解决都更深入了一步。

巴基斯坦管理团队(UEGL)着重介绍了他们对BADING区块油气地质条件和油气藏分布规律的认识，并重点解剖了4个推荐探井、6个开发井位的情况。由于他们对资料熟悉，准备工作扎实、细致，对每个推荐井位都收集了有关构造、断层、储层、保存条件等方面的信息，展示了各种地震剖面、相邻井测井资料、录井资料、油气生产情况，以及对该圈闭的资源量、该井的预计产量和钻探风险所做的计算和分析，因此受到与会代表的一致肯定和好评。BGP公司承担了MKK新区的三维地震(3D)资料采集、处理和解释的任务，在执行合同的过程中，他们与UEGL和UEG-BEIJING紧密结合，互派人员到对方现场办公，共同讨论技术方案，共同检查成果质量，共同研究井位目标，因此他们在会上推荐的井位意见

都是经过多轮讨论，已经形成的共识。BGP代表在会上仅就PH-1和ZP-1这两个区块新发现或落实的构造圈闭就提出了10个建议井位，使与会代表受到很大鼓舞，对MKK新区的勘探前景充满信心。中科院联华研究院由于承担的研究课题主要是对BADING油气区如何提高采收率以及开发新层系、寻找新目标，因此他们准备的资料也很丰富，会上也提出了7个井位目标。

UEG-BEIJING团队也派出勘探处和研究院三名青年技术骨干在会上作了发言，为了筹备这次会议，早在二个月前勘探与生产部就全体动员、全力以赴，收集了大量资料，召开了多次小规模的讨论会，最终在会上由地质处主任孙晓慧把8个探井目标作了归纳性发言，她的汇报资料详实、论据充分，受到与会代表的首肯。研究院地质所青年所长王伟刚则从区域地质背景、油气成藏条件以及确定井位的原则等几方面发表了意见，并对PH-2区块的探井井位提出了具体建议。他的研究思路和具体作法体现了当今时代青年科技工作者积极开拓、勇挑重担的精神，得到中、巴双方领导和代表的一致好评。开发所的张勇

峰也向大会汇报了BADING区块开发井的部署建议方案。

这次会议共提出探井、开发井井位目标40余个，经过梳理归纳分成四大类，第一类是资料可靠、油气成藏条件优良、可以立即部署实施的井位10口，第二类是针对新领域、新层系布置的具有战略意义的井位，适当再补充一些工作也可实施的，共有10口。第三类是资料比较可靠，但在某些方面还存在一定风险，还需要进一步作工作或落实资料的共有7口。第四类属于条件不成熟、风险大或储量太小经济投入不值得的目标，暂缓考虑采纳。

总之这次论证会提出的井位建议目标数量大、质量高，为我公司巴基斯坦油气项目增储上产、跨越式发展提供了保证，为中、巴之间，联合能源与BGP、CUAPS之间的相互合作、密切配合、共出成果总结出一条行之有效的模式和经验。同时通过这次技术交流对我公司青年工程技术人员和管理干部工作能力与技术水平的提高也起到很大的促进作用。我们相信这次会议获得的有形和无形的成果都必定会在今后工作中发挥出巨大的效益。

(联合能源 李学义)

中石油天然气股份有限公司检查联合能源高升合作项目

5月18日，中国石油天然气股份有限公司对外合作部工作组一行6人来到联合能源高升合作开发作业区，对高升合作项目HSE工作进行专项检查并召开会议。

会上，中国石油天然气股份有限公司对外合作部工作组对此次HSE专项检查的目的和意义进行了简要说明。高升合作项目中相关负责人介绍了火驱开发现状并对近期HSE工作进行了详细汇报。随后，检查人员分



为两路，对合作开发作业区HSE相关软件资料和生产现场进行了认真的翻阅及检查。

检查中，对外合作部工作组对高升合作项目HSE工作给予了好评，对合作开发作业区的安全管理工作给予了充分肯定，并对检查中存在的不足和今后更好的开展HSE工作提出了建议性意见。

(杨惠娟)

东方天缘召开营销专题会议

5月31日—6月1日，北京东方天缘粮油营销有限公司召开营销专题会议，围绕东粮集团2012年营销工作计划和战略部署，分析当前的经济形势、总结各核算主体的工作。会议认为营销工作在管理模式优化、品牌推广建设、网络渠道建设、扩大市场影响力等方面积累了大量宝贵的经验，提高了东粮集团在全国大米市场的覆盖能力。

东粮集团的营销战略以招商为主，分渠道管理，区域化核算，快速推进品牌建设和渠道建设。营销团队按照营销战略，在将东粮集团打造成“以稻花香品牌为核心，多品种领域渗透销售”的品牌渠道运营商，取得了明显成效。大力开发一级批发市场建设，农超对接凸显了多品种优势，KA渠道初步实现全国拓展布局；积极开展国家粮油政策性工作，军粮供应凸显政治形象；碎米专项工作增加获利渠道，低成本网络营销异军突起，礼品渠道锁定高端诉求；加速合



资公司开发，扩大市场份额；携手三元宅配，打造强强联合；创新现货交易模式，实现产融结合。

会议明确了具体工作：

一、转变管理模式、优化管理机制

二、加强团队建设，提高管理水平
在重大事项的决策过程中，将通过集体决策的形式对渠道建设、产品定价、营销推广、采购管理、费用投放等事项做出科学合理的决策以此提高管理水平，规避市场风险。

三、制定风险方案，加强风险控制
进行风险因素的分析，制定切实可行的风险控制方案。

四、优化业务流程，适应市场变化

通过目标管理真正做到责任到位，责任到人，从而建立起适应市场的快速反应机制。

五、加大提成力度，优化激励政策
通过加大提成力度，强化激励政策，改变目前各业务模块的激励模式，提升业绩。

六、加强业务素质，提高执行力

实行精兵简政优化团队的方式提高执行力，生产人员压缩编制、管理人员提升素质、销售人员扩充队伍，打造整个团队的业务素质能力，切实提高执行力。
(周双)

联合能源高升合作区开展原油上产劳动竞赛活动

联合能源高升合作开发区面对严峻生产形势，抓住原油上产黄金季节，以“夺取原油生产主动权，实现时间过半，完成产量超万吨”为目标，积极开展“原油上产劳动竞赛”，精心部署，科学安排，在新井上产、老井稳产、措施增产上细做文章，扎实有效地开展组织各项上产工作，为完成全年生产任务奠定坚实基础。

为确保竞赛指标的完成，该作业区一是将竞赛指标层层分解，落实到每名管理干部及采油站。每周进行一次上产活动通报，保证上产计划的科

学性，组织运行的周密性，在全区形成人人以产量为中心、完成产量为己任的浓厚工作氛围。二是加大作业区月度目标管理考核力度，将竞赛活动纳入考核范围，区领导、基层队站长及所管区块的地质技术员与竞赛指标完成情况相挂钩，按产量、稀油量每超欠一吨进行奖罚。采取日常检查和集中检查相结合的方式，每月对各基层队站进行考核，做到第一时间发现问题、第一时间解决问题，促进作业区原油日产稳步攀升。
(杨惠娟)

彭泽矿业有限公司与九江银行签订一亿元融资意向

5月18日上午，彭泽县政府在彭泽人民银行会议室召开了“政银企座谈会”。会上，在当地经营业务的八家银行与多家企业进行了交流和座谈，常务副县长江训开出席会议并做了重要讲话。

东方集团彭泽矿业有限公司总经理白翔和财务总监孙江鸿出席会议。白翔在会上向与会代表介绍了东方集团彭泽矿业公司的情况，表示愿意与金融单



位进行多方位的合作。财务总监孙江鸿代表公司与九江银行签订了一亿元的融资意向。
(石鑫)

图片新闻



黑龙江省银监局领导检查财务公司信息科技工作

5月29日，黑龙江省银监局综合处、信息科技处领导到财务公司检查指导信息科技工作，听取了财务公司信息科技工作汇报。就财务公司在系统建设、信息安全、信息科技风险、信息科技制度建设等方面工作进行了深入了解，并参观了计算机机房。银监局领导对财务公司在信息安全、信息科技风险防控方面所做的工作给予了肯定，认为财务公司机房建设已经达到了国家相关标准要求。
(刘冠军)



赤峰银海金业有限责任公司盘点固定资产

5月21日—5月24日，赤峰银海金业有限责任公司在公司经营部、财务部、综合办公室、选厂及采区的共同积极配合下，对公司经营部3月份上报东方集团矿业公司盘亏及闲置的固定资产进行了核查统计并统一造册，以便公司财务对固定资产的管理及公司日后的修旧利废工作。

(康宇恒)

东方集团网站全新改版上线



2012年6月8日，东方集团新版网站(<http://www.china-orient.com/>)正式上线运行。通过统一网址，可直接快速登陆“东方集团投资控股有限公司”和“东方集团股份有限公司”两个网站。

全新改版的网站首页以红色为基调，以日出东方大幅图片为主要背景，热烈明快、庄重大气，充分彰显集团特

色。网站下设“关于东方”、“产业结构”、“东方新闻”、“加入东方”等主要栏目，涵盖“公司简介”、“董事长致辞”、“企业文化”、“发展历程”等多方面信息，内容丰富，操作简便。

新版网站为宣传集团品牌和企业文化，展示集团形象和实力，扩大集团知名度，服务集团整体发展战略提供了有力支持。
（何诗奇）

联合能源巴基斯坦有限公司网站启动



联合能源巴基斯坦有限公司最近宣布启动公司网站。该网站由公司通信部门建立，旨在巴基斯坦国内外树立起UEP这一品牌。

该网站目前只有英文版，使用直观便捷。网站上有张宏伟董事长和Tariq Khamisani总裁的寄语。另外还有公司健康、安全、环境政策以及公司的社会责任等内容。对

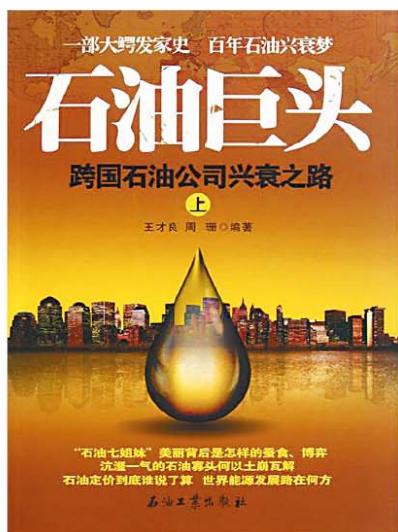
潜在的应聘者，网站还提供最新职位空缺以及应聘信息。

该网站以公司的红、橙、绿三色为基调，配以联合能源巴基斯坦有限公司卡拉奇办公楼、油田设施以及当地社区的图片。登陆网址为：<http://www.uep.com.pk/>

（杨眉）



好文推荐



联合能源集团副总经理宋宇推荐书籍——《石油巨头：跨国石油公司兴衰之路》

该书系统地介绍了大国际石油公司的发家史。从1870年洛克菲勒创办标准石油公司的兴起、发展，到1911年解体；从埃克森、美孚、壳牌、英国石油、雪佛龙、德士古和海湾七家石油公司的发迹、壮大，到它们在中东等地争夺、开发石油资源，形成“石油七姐妹”；再到世纪之交通过大兼并形成新的六个“超级石油巨头”。

在该书中，读者可以了解在国际经济、国际政治的作用下，石油行业的发展和对世界产生的影响，当今石油企业家正是应当以这种纵观全局的视野展望行业发展。



东方集团运营部运营总监李云推荐书籍——《德国马克与经济增长》

本书深入讨论了“二战”后德国马克国际化进程，以及在此过程中德国货币政策与经济增长的关系。战后德国以布雷顿森林体系崩溃为界，经历了固定汇率时期和浮动汇率时期，尽管其间受到“广场协议”的影响，也经历了欧元区货币联盟体制下的货币政策，但德国坚持推行独立、稳健的货币方针，德国马克逐渐升值和渐进国际化，因而在各种国际大环境变动之下，较好地化解了崛起过程中的内外均衡冲突问题。德国的货币政策是该国在过去20年始终维持竞争力、经济稳健增长的重要政策因素之一。

把无私大爱传递给更多的人

——物业公司组织开展向张丽莉老师学习座谈会



为了深入学习宣传张丽莉老师的先进事迹，近日，物业公司各相关部门组织开展向张丽莉老师学习座谈会。张丽莉老师在生死攸关的时刻挺身而出、奋力推开身边学生，自己却卷入车下遭到碾轧，以致双腿高位截肢。她把生的希望留给学生，把危险留给自己，用无私大爱谱写了一曲生命的赞歌。张丽莉老师的先进事迹和崇高精神，体现了中华民族高尚的道德情操，诠释了社会主义核心价值观的丰富内涵，展现了人民教师热爱学生的大爱情怀，塑造了当代青年和人民教师勇于担当的光辉形象。

我们要学习她追求卓越的进取精神，要把体现在张丽莉老师身上的不甘人后、敢于担当、勇于创新精神落实到工作中，树一流目标，干一流工作，创一流业绩；学习她无私奉献的大爱情怀，要把体现在张丽莉身上的无私大

爱传递给更多的人，始终以一颗纯洁高尚的心，为他人谋利益，为公司争荣誉，为集团添光彩；向张丽莉同志学习，就是要学习她爱岗敬业的职业操守并转化为做好工作的动力，矢志不渝、执著追求，兢兢业业、躬身实践，把本职工作当作实现人生价值的重要平台。

物业公司号召全体员工积极行动起来，以张丽莉老师为榜样，在各自的工作岗位上争当劳动先锋，为社会尽自己微薄力量，为物业公司的的发展做好坚实的基础，更好的服务于客户、服务于集团、服务于社会。

（陈晨）